1. Манипулятивное общение основано на:						
 доверии к разуму человека, его способности соглашаться с правильными доводами; установлении взаимопонимания и взаимоуважения; восприятии партнера по общению как равного, имеющего собственное мнение; отношении к другому человеку как к объекту скрытого воздействия. 						
2. Манипулятивное общение основано на:						
 восприятии партнера как равного, имеющего собственное мнение; категорических указаниях, выполняемых беспрекословно; отношении к человеку как к объекту скрытого воздействия; внимании к мнению и чувствам другого человека. 						
3. Общение, при котором используются указания и приказы, требующие обязательного выполнения, называется:						
1) императивное 2) либеральное 3) манипулятивное 4) опосредованное						
4. Общение, основанное на доверии и уважении к партнеру, называется:						
1) императивное; 2) диалогическое; 3) манипулятивное; 4) либеральное.						
5. Общение, осуществляемое с помощью телефона или интернета, называется:						
1) техническое; 2) опосредованное; 3) непосредственное; 4) удаленное;						
 6. Форма общения, осуществляемая в виде прямых категорических указаний, называется: 1) диалогическое общение; 2) опосредованное общение; 3) манипулятивное общение; 4) императивное общение. 						
7. Форма общения, при которой используются директивные методы воздействия на личность, называется: 1) диалогическое общение; 2) либеральное общение; 3) императивное общение;						
4) манипулятивное общение.						
8. Диалогическая форма общения основана на:						
 беспрекословном подчинении и категорических указаниях контроле поведения собеседника уважении и доверии к партнеру навязывании человеку своей позиции 						
9. При монологической форме общения:						
 один человек рассматривается другим как объект воздействия для достижения собственных целей путем навязывания своей позиции партнер воспринимается как равный, имеющий право на собственное мнение собеседник доверительно обращается к оппоненту без ссылки на мнения и авторитеты участники дискуссии выражают истинные чувства и желания 						
10. Для диалогической формы общения характерно(-ен):						
 скрытое манипулирование собеседниками беспрекословное подчинение указам и предписаниям учет чувств, желаний, физического состояния других людей строгий повседневный контроль действий участников 						
11. Диалогическая форма общения отличается от императивной:						
1) категоричностью требований 2) манипулятивным влиянием на участников 3) авторитарным воздействием на человека 4) доверительным характером отношений						
12. Примерам неформального общения является:						
1) встреча одноклассников 2) обсуждение курсовой работы студента с преподавателем 3) уставные отношения военнослужащих 4) доверительная беседа партнеров на переговорах						

- **13.** К типичным искажениям восприятия конфликта относится позиция «все ясно», которая заключается в:
 - 1) разной оценке одних и тех же поступков участников ситуации
 - 2) однозначной оценке намерений оппонента как враждебных
 - 3) выявлении недостатков у других, а не у себя
 - 4) уверенности в том, что только собственная позиция истинна и справедлива
- **14.** К типичным искажениям восприятия конфликта относится «иллюзия собственного благородства», которая заключается в:
 - 1) категоричной оценке намерений оппонента как враждебных
 - 2) сравнении действий своих и оппонента
 - 3) уверенности, что истина и справедливость на вашей стороне
 - 4) критичной оценке действий своих и оппонента
- **15.** К типичным искажениям восприятия конфликта относится «двойная этика», которая заключается в:
 - 1) упрощении ситуации и однозначной оценке намерений оппонента как враждебных;
 - 2) выявлении недостатков у других, а не у себя;
 - 3) уверенности в том, что только собственная позиция истинна и справедлива;
 - 4) разной оценке одинаковых поступков своих и оппонента.
 - 16. Внушение как способ взаимодействия:
 - 1) опирается на способности человека соглашаться с правильными доводами;
 - 2) носит осознанный, ценностный и конструктивный характер;
 - 3) осуществляется посредством речевого сообщения;
 - 4) является логически обоснованным процессом побуждения человека принять определенные ценности.
 - 17. Выберите правильный вариант заполнения схемы.



- 1) А вербальное, Б средства общения, В манипулятивное;
 - 2) А монологическое, Б виды общения, В массовое;
- 3) А неформальное, Б средства общения, В вербальное;
 - 4) А ролевое, Б виды общения, В невербальное;
- 5) А доверительное, Б типы общения, В императивное.
- 18. Выберите правильный вариант заполнения схемы.



- 1) А виртуальное, Б средства общения, В манипулятивное;
- 2) А неформальное, Б функции общения, В монологическое;
 - 3) А невербальное, Б виды общения, В императивное;
 - 4) А монологическое, Б виды общения, В деловое;
 - 5) А вербальное, Б средства общения, В императивное.

 а — императивное; б — монологическое; в — диалогическое; г — неформальное; д — межличностное. 					
	1) б, в;	2) a, в;	3) б, д;	4) в, г;	5) г, д.
20. Выберите вариант	ответа, об	ба элемент	а которого	являются в	вербальными средствами общения:
 а — жесты; б — правильность пров в — тембр голоса; г — поза; д — мимика. 	ризношен	ия;			
	1) a, г;	2) г, д;	3) б, в;	4) б, д;	5) в, д.
шие учебные заведения. Д 1) массов 3) межгрупповая невер 22. В больничной пал кому виду коммуникации, 1) межличностная опо	(анный пр вая непоср бальная ате два вр как: средованн	оимер отно редственна 4) массо рача обсуж	сится к так я 2) мер вая опосре дают диагнассовая не	ому виду к кличностна дованная поз пациент посредстве	ая опосредованная 5) межличностная вербальная га. Данный пример относится к та-
23. Мама оставила зак такому виду социальной	•			на холоди	льнике. Данный пример относится
1) межличность	ая; 2)	непосредс 5) г	твенная; межгруппо		гическая; 4) массовая;
	анный пр	имер отно межгрупг	сится к так	ому виду со) массовая;	казал о новых подходах к препода- оциальной коммуникации, как: 4) непосредственная;

19. Выберите вариант ответа, оба элемента которого являются видами общения: